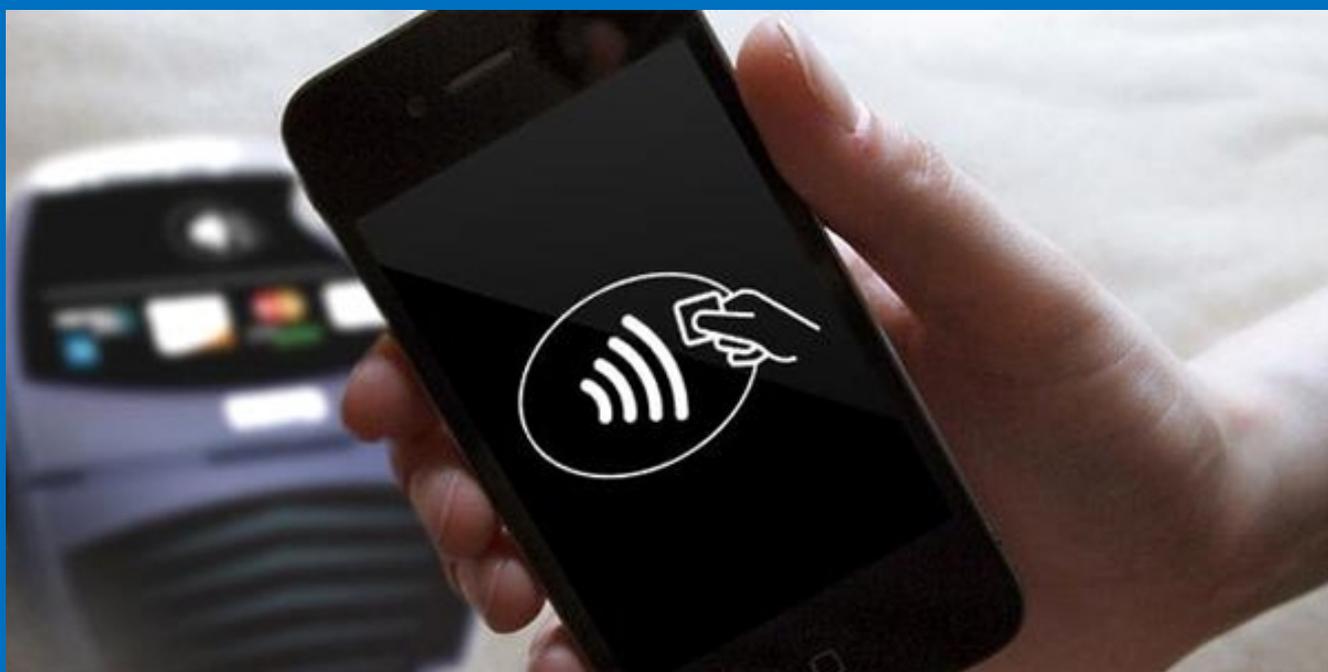


БИЗНЕС-ПЛАН



Бизнес-план создания универсальной системы бесконтактных платежей «PassKit»



2014 г.

Что может гарантировать успех и решение инвесторов в пользу Вашего проекта? Прежде всего – нестандартная идея и грамотно составленное, обоснованное инвестиционное предложение.

Компания «VTSConsulting» предоставляет не просто готовый бизнес-план: мы продаем эффективные, реальные бизнес-идеи – от идей сайтов до физического бизнеса. Заказчик получает готовую, «живую» идею и пошаговую инструкцию по ее реализации (непосредственно документ бизнес-плана).

Проект, предлагаемый в качестве идеи данного бизнес-плана – это сайт, который представляет собой онлайн-платформу для создания passes (passes – цифровая карта или билет, который заменяет собой физические аналоги и содержит всю ту же информацию, passes можно отправить с помощью MMS, Email, мобильное приложение).

Passes совместимы и используются с Apple Passbook, Google Wallet и другими мобильными кошельками. Данный проект позволит компаниям не беспокоиться о том, какой мобильный кошелек использует покупатель (Apple Passbook, Samsung Wallet, Google Wallet, Pass Wallet или браузер).

Среди основных возможностей данной платформы – возможность хранения купонов, билетов, акционных талонов, скидочных карт и купонных сертификатов в мобильном телефоне пользователя товаров и услуг, а в будущем разработчики предполагают, что пользователь сможет в том числе хранить в системе платежные карты и осуществлять транзакции с их помощью.

Адаптация данного бизнес-плана возможна под любой проект на территории России и СНГ.

*К данному бизнес-плану прилагается **финансовая модель** в отдельном файле, которая позволяет с легкостью выстроить новый финансовый план методом ввода соответствующих данных.*

Описание бизнес-плана

Название проекта: «PassKit»

Цель проекта: вывод на рынок России проекта «PassKit», который будет интегрирован с основными мобильными платформами (iOS, Android, Windows, Blackberry).

Аудитория проекта (потенциальные пользователи): бизнес; потребители товаров и услуг.

Актуальность проекта для бизнеса: возможность привлекать новых покупателей, сокращение издержек на печатании рекламной продукции, изготовлении пластиковых карт. Кроме того, онлайн-платформа позволит компаниям работать с самыми популярными мобильными кошельками: Apple Passbook, Samsung Wallet, Google Wallet, Pass Wallet

Актуальность проекта для отдельного потребителя: покупателям данное решение позволит забыть о постоянно набитом различными картами кошельке и обеспечит простой доступ для проведения транзакций.

Рынок

<i>Показатель</i>	<i>Значение</i>
Объем рынка электронной коммерции России	*** млрд. долларов США
Число онлайн-покупателей на территории Российской Федерации	*** млн. человек
Средний чек покупок, совершаемых в интернет-магазинах	*** долларов США
Денежный объем российского рынка смартфонов	*** млрд. рублей
Доля смартфонов среди всех продаваемых мобильных устройств	60%
Использование мобильного интернета в местах досуга (процент респондентов)	19%
Доля предприятий малого и среднего бизнеса в РФ, работающих в сфере оптовой и розничной торговли	***%
Активные предприятия малого и среднего бизнеса РФ (2013 год), тыс.	***

Основные финансовые показатели проекта:

Выручка за 3 года работы	руб.	***
Необходимые инвестиции	руб.	***
NPV	руб.	***
IRR годовая	%	***
Дисконтированный период окупаемости	мес.	18

Выдержки из исследования

За прошедший год в России было продано материальных товаров на 363 млрд. рублей (+***млрд. к результатам прошлого года), нематериальных – на 181 млрд. руб. (+ *** млрд. к прошлому году).

Эксперты прогнозируют и дальнейший рост, в среднем на ***% в год в течение 5 лет. Учитывая возможный экономический кризис, прогнозы выглядят вполне благоприятно.

Подобный рост можно объяснить увеличением числа покупателей. По данным, которые приводит в своем исследовании АКИТ, в России *** миллионов человек покупают онлайн. Это составляет ***% от общего числа пользователей интернета. При этом прирост за 2013 год составил ***% – это *** миллиона человек. Основной рост происходит за счет регионов, и, как следствие, за счет покупателей с небольшими доходами.

По данным исследования российского рынка мобильного интернета был составлен портрет пользователя мобильного интернета, выявили наиболее популярные мобильные платформы и модели смартфонов, а также изучена география проникновения мобильного интернета в России. Чаще всего на мобильные версии сайтов заходят с устройств Samsung (***%). Второе место у гаджетов Apple (***%), замыкает тройку лидеров Nokia (***%). Что касается операционной системы, то большинство посетителей мобильных версий сайтов – владельцы устройств на базе Android (***%). На втором месте – iOS (***%), на

третьем – J2ME (***)%. 5% пользователей используют устройства с операционной системой Symbian, 3% – с Windows Phone.

Содержание

Перечень таблиц, диаграмм, графиков	4
Резюме	5
Раздел 1. Описание проблем на рынке	7
1.1. Проблемы потребителей товаров и услуг	7
1.2. Проблемы бизнеса	8
1.3. «PassKit» – решение проблем бизнеса и потребителей	9
Раздел 2. Функции и возможности проекта «PassKit»	12
2.1. Функции мобильного кошелька «PassKit»	12
2.2. Возможности «PassKit»	15
Раздел 3. Анализ рынка	22
3.1. Тенденции рынка электронной коммерции России	22
3.2. Рынок смартфонов России	24
3.2.1. Рынок операционных систем для смартфонов (Россия)	26
3.2.2. Рынок мобильного интернета	27
3.2.3. Рынок и тенденции рынка бесконтактных платежей в России	29
3.3. Состояние сферы предпринимательства и торговли РФ	34
3.4. Состояние рынка торгово-развлекательных центров как основных партнеров проекта	35
Раздел 4. Конкуренты проекта	41
Раздел 5. Маркетинговый план	46
Раздел 6. Финансовый план	50
6.1. Допущения проекта	50
6.2. План реализации	52
6.3. Объем реализации проекта (указано количество продаж)	53
6.4. Выручка от реализации услуг по проекту (руб.)	54
6.5. Расходы по проекту (руб.)	57
6.6. Капитальные вложения проекта	58
6.7. Налоги проекта (руб.)	59
6.8. Отчет о прибылях и убытках	60
6.9. Расчет ставки дисконтирования по методу WACC	62
Расчет долгосрочной прибыли сверх CAPM для портфелей десятичных групп NYSE/AMEX/NASDAQ	67
Алгоритм определения степени риска оцениваемой компании	68
Алгоритм расчета премии за специфический риск	69
Расчет ставки дисконтирования по методу WACC	71
6.10. Отчет о движении денежных средств	73
6.11. Анализ экономической эффективности проекта	76
6.12. Основные финансовые показатели проекта	79
Раздел 7. Анализ чувствительности финансового результата к основным расчетным параметрам	80
ПРИЛОЖЕНИЕ 1. ТОП-100 лучших торговых и торгово-развлекательных центров России	86

Перечень таблиц, диаграмм, графиков

ТАБЛИЦЫ

Таблица 1. Различные виды электронных кошельков	7
Таблица 2. Лидеры рынка мобильных кошельков	9
Таблица 3. ТОП популярности мобильных операционных систем для смартфонов в России, 2014 год	26
Таблица 4. Среднесуточный показатель количества посетителей веб-сайтов купонных сервисов в РФ	42
Таблица 5. Крупнейшие игроки рынка сервисов коллективных продаж РФ	45

ГРАФИКИ

График 1. Место российского рынка электронной торговли среди мировых лидеров, млрд. долл. США	22
График 2. Динамика роста числа онлайн-покупателей на территории Российской Федерации	23

ДИАГРАММЫ

Диаграмма 1. Номинальный объем реализации смартфонов производителями на территории России (1 кв. 2014 года)	25
Диаграмма 2. Места использования мобильного интернета	29
Диаграмма 3. Распределение предприятий малого и среднего бизнеса в зависимости от сферы деятельности	34
Диаграмма 4. Доля малых и средних предприятий в общей доле выручки экономики государства	35

Благодарим Вас за оказанное доверие

и напоминаем, что:

*✓ при покупке бизнес-плана компании
«VTSConsulting» вы гарантированно получаете
консультацию специалистов, которые работали
над конкретным бизнес-планом*

*✓ в течение одного-двух часов наша команда будет
готова отвечать на все вопросы, касающиеся
структуры и содержания бизнес-плана.*

*С уважением,
команда VTSConsulting*

VTSConsulting – лидер СНГ на рынке бизнес-планирования

Компания «VTSConsulting» была основана в мае 2010 года командой профессионалов во главе с Владиславом Цыгодой.

Владислав Цыгода – бизнес-консультант, признанный лидер в сфере бизнес-планирования на территории СНГ (по версии портала free-lance.ru), сегодня – руководитель рейтинговой консалтинговой компании.

Разработка бизнес-планов, ТЭО, инвестиционных меморандумов, финансовых моделей и бизнес-презентаций – основные направления работы команды, в составе которой работают высококвалифицированные аналитики.

Опыт команды в сфере разработки инвестиционной документации – свыше 6 лет, и сегодня «VTSConsulting» – единственная компания в Украине, которая является партнером проекта «РБК. Исследование рынков».

Команда VTSConsulting и принципы работы:

- ✓ уникальный подход к решению поставленных задач;
- ✓ безупречная репутация и высокая степень доверия клиентов;
- ✓ высокий профессионализм вне зависимости от сферы исследования;
- ✓ практический опыт работы, в том числе – в реализации сложных узкоспециализированных проектов.

Мы высоко ценим сотрудничество с каждым нашим клиентом. И мы гордимся своими клиентами!

ООО "Землегодие-Инвест", ОАО "Воткинский завод", НПП "Стэлс", Государственное предприятие УкрНИИИИП "Масма", "Reproto Technologies", компания "ВОК Монтаж Сервис", ООО "PRIMAS"	компания "Петровизард", Порт Темрюк, ООО "Спецбудопроект", группа компаний "SEMPROGROUP" ООО "Максимус Констракшн", "Росмолодежь", ООО "Сисиф Сервис", ООО "Завод ТИТАН", ООО "Проджект К"	ООО "Портал Логистик", НПК "Наука", Институт проблем материаловедения им. И.Н. Францевича НАН Украины, НТУУ "КПИ", Научный парк "Киевская политехника", Верховная Рада Украины
---	--	--

– далеко не полный список тех,
кто остался доволен сотрудничеством с "VTSConsulting".

Компания "VTSConsulting" – это команда профессионалов, знания и опыт которых позволят Вам сэкономить деньги, нервы и время: подготовка инвестиционных документов займет от 4 до 10 дней.

Нас рекомендуют своим друзьям и деловым партнерам, потому что мы работаем на результат и полное удовлетворение потребностей Клиента. Таким образом, заказывая бизнес-план, информационный или инвестиционный меморандум у нас, Вы не тратитесь.

Вы инвестируете.

*С уважением,
Владислав Цыгода,*

Генеральный директор "VTSConsulting"